ICF Italia - Corso Vittorio Emanuele II, 287 - 00186 Roma
P.Iva 11719161009 - C.F. 97261340588
www.coachingfederation.it - segreteria@coachingfederation.it

Nome dell'organizzazione:	I&G Management S.r.l.
Titolo del programma:	The secret language of motivation
Tipologia del programma	**Livello 1** □ **Livello 2** □ **Livello 3** □ **AATC** □ **CCE** □ **6.5 CCE – 3 CC e 3.5 RD**
Durata del programma in ore	8
Descrizione del programma (min 1500 max 2500 spazi esclusi)	Nella dinamica della comunicazione ogni motivazione usa un linguaggio specifico: emerge in modo chiaro dalle scelte lessicali di ognuno e da come si struttura il proprio pensiero. Un modello chiaro rende possibile, a chi osserva e ascolta con attenzione, la scoperta dei desideri dell'altro e delle motivazioni alla loro base, e quindi l'identificazione della strategia più adatta da attuare. L'interesse dell'interlocutore sarà tanto più alto quanto più il nostro messaggio sarà in linea con le sue leve motivazionali. Quanto comunicato sarà tanto più comprensibile quanto più sarà confezionato con "le parole dell'altro", specchio della sua "visione del mondo". **Obiettivi**: • Comprendere perché con alcune persone ci troviamo in maggiore sintonia rispetto ad altre • Riconoscere i valori e le leve motivazionali che inducono all'azione = il nostro "motivo per agire" • Identificare nei nostri interlocutori le leve motivazionali che spiegano il perché dei loro comportamenti • Sintonizzare il proprio messaggio con il sistema di valori del nostro interlocutore per migliorare l'efficacia del nostro messaggio • Favorire la costruzione di una relazione empatica con l'interlocutore, più profonda e duratura nel tempo • Acquisire una maggiore consapevolezza del sistema di valori di riferimento dell'interlocutore e in base a questo scegliere in quali termini personalizzare il messaggio che si vuole trasferire • Impiegare in modo efficace e mirato la Tecnica Avanzata delle Domande per sintonizzare il proprio messaggio con le motivazioni dell'interlocutore

ICF Italia - Corso Vittorio Emanuele II, 287 - 00186 Roma
P.Iva 11719161009 - C.F. 97261340588
www.coachingfederation.it - segreteria@coachingfederation.it

Lingua del programma	italiano
Località di svolgimento del programma	Italia
Date del programma	Da definire
Data iniziale di approvazione del programma	1/06/2020 – viene rinnovato ogni anno
Data di scadenza di approvazione del programma	28/02/2027 – viene rinnovato ogni anno
Link al programma sul sito di ICF Global	https://www.igmanagement.it/corsi-in-aula/
Sede e contatti dell'organizzazione	Via Carlo Gomes 10, Milano, 20124 martina.brambilla@igmanagement.it