

<b>Nome dell'organizzazione:</b>	Yucan Innovation Design
<b>Titolo del programma:</b>	Business Innovation Coaching for Executives
<b>Tipologia del programma</b>	<b>Livello 1 X</b> <b>Livello 2</b> <input type="checkbox"/> <b>Livello 3</b> <input type="checkbox"/>
<b>Codice ICF Global identificativo del programma</b>	2349
<b>Durata del programma in ore</b>	85
<b>Descrizione del programma</b> (min 1500 max 2500 spazi esclusi)	<p>Oggetto del corso sarà affrontare le Coaching Skills ICF integrate con le principali metodologie tipiche del mondo dell'innovazione quali Lean Startup e Design Thinking. L'intero corso sarà sempre focalizzato sul diventare Executive &amp; Business Coach.</p> <p>Ogni lezione sarà organizzata in due parti:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• una prima parte di <b>esposizione teorica</b> e casi pratici</li> <li>• una seconda parte di <b>esercitazione pratica</b> e di <b>mentoring</b>.</li> </ul> <p>In particolare, come previsto dal nuovo regolamento ICF, saranno previste per ognuno dei partecipanti, 10 ore di mentoring (coaching sulle coaching skills) di cui 7 ore di gruppo e 3 ore individuali.</p> <p><b>Programma del corso</b></p> <p><b>1° Webinar</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Introduzione al master</li> <li>• Le core competencies del coaching secondo ICF</li> <li>• La basi del coaching <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Competenza 1 (Dimostrare la pratica Etica)</li> <li>○ Competenza 2 (Incarnare il Coaching Mindset)</li> </ul> </li> <li>• Introduzione a Lean Startup</li> </ul> <p><b>2° Webinar</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Co-Creare la relazione</li> </ul>

- Competenza 3 (Stabilire e mantenere gli accordi)
- Competenza 4 (Coltivare fiducia e sicurezza)
- Competenza 5 (Mantenere la presenza)
- Focus su: Il contratto e l'accordo di coaching, l'InTake, l'empatia e approccio Egoless

### **3° Webinar**

- – Comunicare efficacemente
  - 6) Ascoltare attivamente
  - 7) Evocare consapevolezza

### **4° Webinar**

- Coltivare l'apprendimento e la crescita
  - 8) Facilitare la crescita del cliente
- Focus: Il metodo GROW
- Focus: Il ciclo di vita di un percorso di Business & Executive Coaching

### **1a sessione di pratica**

### **5° Webinar**

- – Il feedback
- – I cicli di feedback dell'innovazione

### **6° Webinar**

- I markers di ICF: come valutare una sessione di coaching

### **Incontro in aula a ROMA**

- Sabato – Ore 10:30-19:30
  - Elementi di PNL – La comunicazione efficace, il Chunking e il Metamodello
  - -Il Business Pitching
- Domenica – Ore 9:00-18:00
  - Concetti di Open Innovation e Lean Startup
  - Coaching Professional & Business Branding

### **7° Webinar**

- Introduzione al Business&Executive Coachee Profile (BCEP)
- BCEP (1): L'analisi delle potenzialità

	<p><b>8° Webinar</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• BECP (2): Il Flow</li> </ul> <p><b>9° Webinar</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• BECP (3 e 4): I Bisogni di base e la Motivazione</li> </ul> <p><b>2a sessione di pratica</b></p> <p><b>10° Webinar</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Il “Coach Knowledge Assessment” CKA: Esercitazioni</li> </ul> <p><b>Sessione di Esami</b></p> <p><b>Feedback Individuali</b></p>
<b>Lingua del programma</b>	Italiano
<b>Località di svolgimento del programma</b>	In Video Conferenza + un Week End a Roma
<b>Date del programma</b>	Due edizioni l’anno
<b>Data iniziale di approvazione del programma</b>	9/3/2015
<b>Data di scadenza di approvazione del programma</b>	31/1/2025
<b>Link al programma sul sito di ICF Global</b>	<a href="https://yucan.it/coaching-academy/">https://yucan.it/coaching-academy/</a>
<b>Sede e contatti dell’organizzazione</b>	Via Cesare Majoli 9, Roma <a href="mailto:info@yucan.it">info@yucan.it</a> Tel: 3358722201